



شركة مجموعة الخليج للكابلات والصناعات الكهربائية ش.م.ك.ع. - الكويت

Gulf Cables & Electrical Industries Group Co. K.S.C.P - Kuwait

التاريخ: 2026/04/07

الإشارة: خ ك/ 145 / 2026

السادة / شركة بورصة الكويت المحترمين

تحية طيبة وبعد ،،،

الموضوع : محضر مؤتمر المحللين للسنة المالية 2025

عملا بالاحكام الواردة في المادة رقم (7-8) التزامات الشركة المدرجة من قواعد البورصة ، حيث تم تصنيف شركة مجموعة الخليج للكابلات ضمن مجموعة السوق الاول.

يرجى العلم بان الشركة عقدت مؤتمر المحللين للسنة المالية 2025 عن طريق البث المباشر على شبكة الانترنت وذلك في تمام الساعة الواحدة والنصف من بعد ظهر يوم الاثنين الموافق 2026/04/06 .

مرفق طيه محضر مؤتمر المحللين للسنة المالية 2025.

وتفضلوا بقبول فائق الإحترام ،،،


الرئيس التنفيذي
باسل عمران كنعان



كابلات تنبض بالحياة Cables that pulse with life

Tel.: +965-24645500 - Fax : +965-24675305 - 24675850
www.gulfcable.com - Email : info@gulfcable.com - Cable: WIREGULF
P.O. Box : 1196 - Safat - Code 13012 - Kuwait Comm: Reg. 23213
رأس المال المصدر والمدفوع د.ك. 20,993,131 Issued & Paid up Capital



شركة مجموعة الخليج للكابلات والصناعات الكهربائية ش.م.ك.ع. - الكويت

Gulf Cables & Electrical Industries Group Co. K.S.C.P - Kuwait

الإفصاح عن المعلومات الجوهرية

التاريخ	2026/04/07
اسم الشركة المدرجة	شركة مجموعة الخليج للكابلات والصناعات الكهربائية ش.م.ك.ع
المعلومة الجوهرية	يرجى العلم بان الشركة عقدت مؤتمر المحللين للسنة المالية 2025 عن طريق البث المباشر على شبكة الانترنت وذلك في تمام الساعة الواحدة والنصف من بعد ظهر يوم الاثنين الموافق 2026/04/06 . مرفق طيه محضر مؤتمر المحللين للسنة المالية 2025.
أثر المعلومة الجوهرية على المركز المالي للشركة	لا يوجد

يتحمل من اصدر هذا الإفصاح كامل المسؤولية عن صحة المعلومات الواردة فيه ودقتها واكتمالها، ويقر بأنه بذل عناية الشخص الحريص في تجنب أية معلومات مضللة أو خاطئة أو ناقصة، وذلك دون أدنى مسؤولية على كل من هيئة أسواق المال وبورصة الكويت للأوراق المالية بشأن محتويات هذا الإفصاح، وبما ينفي عنهما المسؤولية عن أية أضرار قد تلحق بأي شخص جراء نشر هذا الإفصاح أو السماح بنشره عن طريق أنظمتها الالكترونية أو موقعها الالكتروني، أو نتيجة استخدام هذا الإفصاح بأي طريقة أخرى.



كابلات تنبض بالحياة Cables that pulse with life

Tel.: +965-24645500 - Fax : +965-24675305 - 24675850
www.gulfcable.com - Email : info@gulfcable.com - Cable: WIREGULF
P.O. Box : 1196 - Safat - Code 13012 - Kuwait Comm. Reg. 23213
رأس المال المصدر والمدفوع د.ك. Issued & Paid up Capital : KD 20,993,131



شركة مجموعة الخليج للكابلات والصناعات الكهربائية ش.م.ك.ع

مؤتمر المحللين / المستثمرين

2025

السنة المنتهية في 31 ديسمبر 2025

06 أبريل 2026

Cables that pulse with life

www.gulfcable.com

المتحدثون من إدارة مجموعة الخليج للكابلات:-

السيد/ باسل كنعان - الرئيس التنفيذي

السيد/ أحمد تيم - المدير التنفيذي للشؤون المالية

السيد/ محمود المحمود - مدير الاستثمار

نص المكالمة

السيد/ محمود المحمود : مساء الخير، السيدات والسادة، ونرحب بكم جميعاً في المؤتمر الهاتفي لنتائج مجموعة الخليج للكابلات للسنة المالية 2025. معكم محمود المحمود، مدير الاستثمار في شركة مجموعة الخليج للكابلات والصناعات الكهربائية.

ينضم إلينا اليوم في هذه المكالمة كل من السيد/ باسل كنعان، الرئيس التنفيذي لمجموعة الخليج للكابلات، والسيد/ أحمد تيم، المدير التنفيذي للشؤون المالية.

قبل أن نبدأ، يرجى العلم بأن بعض التصريحات الواردة في هذا العرض قد تُعتبر بيانات تطلعية. تعكس هذه البيانات النتائج المتوقعة لمجموعتنا، إلا أنها تخضع لمخاطر وحالات عدم يقين قد تؤدي إلى اختلاف النتائج الفعلية بشكل جوهري. وقد يؤثر ذلك على النتائج المتوقعة والآثار المالية للخطط التي تتم مناقشتها. لذا يُنصح بتوخي الحذر وعدم الاعتماد فقط على هذه البيانات التطلعية.

كما يرجى العلم أن مجموعة الخليج للكابلات غير ملزمة بتحديث وجهة نظرها بشأن هذه المخاطر وحالات عدم اليقين أو الإعلان علناً عن أي تعديلات على البيانات التطلعية الواردة في هذا العرض. كما نحثكم على مراجعة إخلاء المسؤولية الكامل المدرج في عرض اليوم. وبحضوركم هذا العرض أو استلامكم لنسخ من الشرائح، فإنكم تقرّون وتوافقون على الالتزام بهذه الشروط والقيود.

برنامجنا اليوم كما يلي:

سيبدأ السيد/ باسل كنعان، الرئيس التنفيذي بعرض نظرة عامة على أداء المجموعة.

يتبع ذلك عرض للأداء المالي للمجموعة يقدمه السيد/ أحمد تيم، المدير التنفيذي للشؤون المالية.

وبعد هذه العروض، سنفتح المجال لطرح الأسئلة، وسيتم الإجابة عليها حسب ترتيب ورودها خلال المكالمة.

وبذلك، أود الآن أن أسلم الكلمة إلى الرئيس التنفيذي، السيد/ باسل كنعان.

شكراً لكم، والكلمة لك يا سيد/ باسل.

السيد/ باسل كنعان: شكراً لك سيد/ محمود،

مساء الخير جميعاً، نرحب بكم في المؤتمر الهاتفي لنتائج عام 2025.

يسعدني أن أعلن بأن مجموعة الخليج للكابلات قد حققت أداءً ممتازاً خلال عام 2025، مع تعزيز مركزنا المالي مقارنة بالعام السابق.

حيث ارتفع صافي الربح بنسبة 7.1%، من 20.8 مليون دينار كويتي إلى 22.3 مليون دينار كويتي. كما ارتفعت ربحية السهم من 100 فلس إلى 107 فلس. بينما إنخفض إجمالي الإيرادات بنسبة 4.6%، ويرجع ذلك بشكل رئيسي إلى انخفاض إيرادات المبيعات والمقاولات بنسبة 9.1%. وسيتم شرح العوامل الرئيسية وراء هذا الانخفاض بمزيد من التفصيل لاحقاً.

ومن منظور المركز المالي، لاحظنا اتجاهاً إيجابياً، حيث ارتفع إجمالي أصول المجموعة وحقوق الملكية، إلى جانب انخفاض في إجمالي الخصوم.

تعكس هذه النتائج قدرة الإدارة على التكيف بفعالية مع الظروف الصعبة والحفاظ على الربحية، على الرغم من الانخفاض في مبيعات الكابلات نتيجة الظروف الاقتصادية غير المواتية. كما تؤكد هذه النتائج رؤية مجلس الإدارة في تنويع وتوسيع محفظة استثمارات المجموعة، بما يساهم في تعويض تقلبات سوق الكابلات وتعزيز المرونة بشكل عام.

ويُعزى الانخفاض في المبيعات خلال العام إلى مجموعة من العوامل المحلية والإقليمية والعالمية التي أدت إلى ضعف الطلب وتباطؤ تنفيذ المشاريع في القطاعات الرئيسية.

في الكويت، واصلت الحكومة إعطاء الأولوية لتطوير البنية التحتية العامة، ومن المتوقع أن يظهر أثر ذلك تدريجياً على نشاط الكابلات لدينا.

إقليمياً، أثرت التوترات الجيوسياسية المتصاعدة والنزاعات في الشرق الأوسط سلباً على ثقة الأعمال وتدفقات التجارة. وقد أدى ذلك إلى ارتفاع تكاليف الشحن والتأمين، في حين شهدت الخدمات اللوجستية عبر الحدود اضطرابات متقطعة.

عالمياً، ظلت الظروف الاقتصادية متقلبة طوال عام 2025. حيث استمر تباطؤ النمو وارتفاع التضخم وتشديد الأوضاع المالية في الضغط على الأنشطة التجارية والاستثمارية. كما أدى استمرار الصراع الروسي الأوكراني إلى اضطراب أسواق الطاقة وسلاسل الإمداد، مما أدى إلى ارتفاع أسعار السلع وتكاليف النقل. بالإضافة إلى ذلك فقد ساهمت النزاعات التجارية والتعريفات الجمركية بين الولايات المتحدة والاقتصادات الأخرى في زيادة حالة عدم اليقين، مما أثر سلباً على التجارة العالمية ومعنويات المستثمرين.

بشكل عام، تؤكد هذه النتائج متانة نموذج أعمال المجموعة وفعاليتها استراتيجيتها في تحقيق التوازن بين الأداء التشغيلي وعوائد الاستثمار، مما مكنها من التعامل مع بيئة اقتصادية صعبة مع الحفاظ على الربحية.

وبالنظر إلى المستقبل، نأمل وندعو بصدق لتحقيق الاستقرار في منطقة الشرق الأوسط، حيث إن ذلك له أهمية أكبر من أي شيء آخر. وستعتمد توقعاتنا المستقبلية إلى حد كبير على هذه الظروف.

هذا ما لدي في الوقت الحالي، وأدعو الآن السيد/ أحمد تيم لاستعراض الأداء المالي للمجموعة بالتفصيل لعام 2025.

السيد/ أحمد تيم: شكراً لك سيد/ باسل،

مساء الخير جميعاً، وشكراً لانضمامكم معنا في مكالمة اليوم.

يسعدني جداً أن تتاح لي هذه الفرصة لإستعراض النتائج المالية والمركز المالي لمجموعة الخليج للكابلات لعام 2025.

سنبدأ بأبرز مؤشرات الأداء في الشريحة رقم 8.

انخفض إجمالي إيرادات المجموعة بنسبة 4.6%، من 123.1 مليون دينار كويتي في عام 2024 إلى 117.5 مليون دينار كويتي في عام 2025. كما انخفضت إيرادات المبيعات والمقاولات بنسبة 9.1% من 105.3 مليون دينار كويتي في عام 2024 إلى 95.6 مليون دينار كويتي في عام 2025.

وعلى الرغم من انخفاض الإيرادات، ارتفعت الأرباح قبل اقتطاع الفوائد والضرائب والاستهلاك والإطفاء (EBITDA) بنسبة 6.9% لتصل إلى 27.0 مليون دينار كويتي في عام 2025 مقارنة بـ 25.3 مليون دينار كويتي في عام 2024. كما ارتفع صافي الربح بنسبة 7.1% ليصل إلى 22.3 مليون دينار كويتي في عام 2025 مقارنة بـ 20.8 مليون دينار كويتي في العام السابق. وبناءً عليه، ارتفعت ربحية السهم إلى 107 فلس مقارنة بـ 100 فلس في عام 2024.

ومن ناحية المركز المالي، ارتفع إجمالي الأصول بنسبة 21.8%، في حين انخفض إجمالي الخصوم بنسبة 6.0% في نهاية عام 2025 مقارنة بعام 2024. كما سجلت حقوق المساهمين زيادة كبيرة بنسبة 27.3% لتصل إلى 346.3 مليون دينار كويتي كما في 31 ديسمبر 2025، بزيادة قدرها 74.3 مليون دينار كويتي.

انخفض إنتاج الكابلات للمجموعة بنسبة 16.0% في عام 2025 ليبلغ 43.5 ألف طن متري، مقارنة بـ 51.7 ألف طن متري في عام 2024.

وفيما يتعلق بتوزيعات الأرباح، فقد اقترح مجلس الإدارة في اجتماعه المنعقد بتاريخ 30 مارس توزيع أرباح نقدية بواقع 70 فلساً للسهم عن عام 2025، وهي مساوية للتوزيعات النقدية الخاصة بعام 2024.

بالانتقال إلى الشريحة رقم 9، الخاصة بالتحليل التفصيلي للإيرادات خلال العام، بلغ إجمالي الإيرادات 117.5 مليون دينار كويتي، ويتكون من 84.4 مليون دينار كويتي من مبيعات الكابلات، و21.8 مليون دينار كويتي من الاستثمارات، و11.3 مليون دينار كويتي من الخدمات وأعمال المقاولات التي تنفذها الشركات التابعة في الكويت.

ومن إجمالي مبيعات الكابلات البالغة 84.4 مليون دينار كويتي، ساهمت الشركة الأم في الكويت بمبلغ 58.9 مليون دينار كويتي، في حين ساهمت الشركة التابعة في الأردن بمبلغ 25.5 مليون دينار كويتي.

ويشمل دخل الاستثمار البالغ 21.8 مليون دينار كويتي على 8.5 مليون دينار كويتي من حصة في نتائج شركات زميلة، و7.6 مليون دينار كويتي من إيرادات توزيعات أرباح، و5.8 مليون دينار كويتي من أرباح من استثمارات بالقيمة العادلة من خلال الأرباح أو الخسائر (FVTP/L).

كما ارتفعت إيرادات قطاع الخدمات وأعمال المقاولات إلى 11.3 مليون دينار كويتي في عام 2025 مقارنة بـ 7.3 مليون دينار كويتي في عام 2024، ويُعزى هذا النمو بشكل رئيسي إلى الأثر الإيجابي للاستحواذ على شركة أنظمة التبريد والتكييف، والتي ساهمت بإيرادات بلغت 3.3 مليون دينار كويتي خلال العام. بالإضافة إلى الأداء التشغيلي المتنامي لشركة الرعاية (CARE)، التي واصلت توسيع نطاق أعمالها وتعزيز حضورها في السوق، حيث سجلت زيادة في الإيرادات بمقدار 0.6 مليون دينار كويتي مقارنة بعام 2024.

الشريحة رقم 10، تستعرض أداء مبيعات الكابلات للشركة الأم في الكويت. يشير التحليل إلى انخفاض مبيعات الكابلات بنسبة 10.7% في عام 2025 مقارنة بعام 2024، ويعود ذلك بشكل رئيسي إلى انخفاض المبيعات للقطاع الخاص المحلي.

ومن حيث توزيع الأداء حسب القطاعات، لا يزال القطاع الخاص المحلي مساهماً رئيسياً في مبيعات الكابلات، إلا أن الإيرادات إنخفضت إلى 49.8 مليون دينار كويتي في عام 2025 مقارنة بـ 58.3 مليون دينار كويتي في عام 2024، أي بانخفاض نسبته 14.7%. ويُعزى هذا الانخفاض بشكل رئيسي إلى تراجع مبيعات كابلات الجهد المتوسط للمقاولين العاملين في مشاريع المؤسسة العامة للرعاية السكنية.

كما لوحظ اتجاه مماثل من التراجع في القطاع الحكومي. وعلى العكس من ذلك، سجل قطاع الصادرات نمواً قوياً، حيث حقق زيادة ملحوظة بنسبة 117.5%.

الشريحة رقم 11، تعرض أحجام الإنتاج والمبيعات للمجموعة، مصنفة حسب المنتج والمادة، وذلك من حيث الوزن.

في عام 2025، إنخفض إجمالي حجم المبيعات بنسبة 18.0% مقارنة بعام 2024.

ومن حيث الإنتاج، انخفض إجمالي كمية الكابلات المُصنَّعة في عام 2025 بنسبة 16.0% على أساس سنوي.

والآن بالانتقال إلى الشريحة رقم 12، والتي تعرض تحليل النسب المالية، إنخفض هامش الربح الإجمالي لمجموعة الخليج للكابلات من 14.8% في عام 2024 إلى 11.6% في عام 2025، ويعود ذلك بشكل رئيسي إلى انخفاض مبيعات الكابلات وارتفاع تكاليف الشحن والتأمين.

ومع ذلك، تحسنت هوامش الربحية، حيث إرتفع هامش الأرباح قبل اقتطاع الفوائد والضرائب والاستهلاك والاطفاء (EBITDA) من 24.0% إلى 28.3%، كما ارتفع هامش صافي الربح من 19.7% إلى 23.3%. كما سجل كل من العائد على الأصول (ROA) والعائد على حقوق الملكية (ROE)، واللذين يشملان إيراد الاستثمار، إنخفاضاً طفيفاً. حيث انخفض العائد على الأصول (ROA) بنسبة 0.7%، في حين انخفض العائد على حقوق الملكية (ROE) بنسبة 1.1% في عام 2025 مقارنة بالعام السابق.

ومن ناحية الرافعة المالية، انخفضت نسبة إجمالي الدين إلى الأصول بنسبة 1.6%، كما انخفضت نسبة الدين إلى حقوق الملكية بنسبة 2.3% مقارنة بعام 2024. كما بقيت نسبة تغطية الفوائد مستقرة عند 15.5 مرة.

بالانتقال إلى الشريحة رقم 13، والتي توضح المركز المالي للمجموعة، إرتفع إجمالي الأصول من 326.1 مليون دينار كويتي في نهاية عام 2024 إلى 397.2 مليون دينار كويتي في نهاية عام 2025، ويُعزى ذلك بشكل رئيسي إلى نمو الاستثمارات بالقيمة العادلة من خلال الدخل الشامل الآخر وزيادة الاستثمارات في الشركات الزميلة خلال العام.

كما ارتفعت الخصوم المتداولة بنسبة 21.1%، ويعود ذلك بشكل رئيسي إلى إعادة تصنيف القروض طويلة الأجل إلى قصيرة الأجل، في حين تم سداد ذمم دائنة تتعلق بالاستحواذ على الشركة التابعة الجديدة بقيمة 4.6 مليون دينار كويتي.

ويُعد أبرز ما يظهر في هذه الشريحة هو إجمالي حقوق الملكية للمجموعة، والتي سجلت زيادة كبيرة قدرها 74.3 مليون دينار كويتي، أي نمو بنسبة 27.3%، لترتفع من 272.0 مليون دينار كويتي في نهاية عام 2024 إلى 346.3 مليون دينار كويتي في نهاية عام 2025.

ومن منظور التدفقات النقدية، ارتفع صافي النقد الناتج من الأنشطة التشغيلية بنسبة 14.6%، من 12.3 مليون دينار كويتي في عام 2024 إلى 14.0 مليون دينار كويتي في عام 2025.

في المقابل، انخفضت التدفقات النقدية من الأنشطة الاستثمارية بنسبة 100%، حيث تم استخدام جميع التدفقات النقدية الداخلة في شراء استثمارات بالقيمة العادلة من خلال الدخل الشامل الآخر خلال عام 2025.

كما بلغ صافي التدفقات النقدية الخارجة من الأنشطة التمويلية 16.9 مليون دينار كويتي في عام 2025، مقارنة بـ 18.9 مليون دينار كويتي في عام 2024، ويشمل ذلك توزيعات أرباح نقدية للمساهمين بقيمة 14.4 مليون دينار كويتي.

وبناءً عليه، انخفض النقد والنقد المعادل من 6.8 مليون دينار كويتي في نهاية ديسمبر 2024 إلى 3.9 مليون دينار كويتي في نهاية ديسمبر 2025.

الشريحة رقم 14، تعرض الاستثمارات في الشركات الزميلة، تمثل هذه الاستثمارات أحد العوامل الرئيسية الداعمة لنمو المجموعة وتعزيز تنوع مصادر دخلها. ومن خلال تنوع الاستثمارات في شركات صناعية وتشغيلية رائدة، تمكنت المجموعة من توسيع حضورها في قطاعات اقتصادية حيوية والاستفادة من الفرص ذات القيمة العالية. وقدواصلت شركتنا الزميلة تحقيق نتائج قوية خلال عام 2025، مما يعكس جودة قراراتنا الاستثمارية.

وفي نهاية ديسمبر 2025، ظلت نسب ملكية المجموعة الفعلية في شركة الصناعات الهندسية الثقيلة وبناء السفن (HEISCO) وشركة الاستثمارات الوطنية (NIC) وشركة تيم القابضة دون تغيير مقارنة بالعام السابق.

وخلال الربع الثالث من العام، قامت المجموعة بزيادة حصتها في الشركة الأولى للاستثمار لتصل إلى 27.07%. وبناءً على ذلك، تمت إعادة تصنيف الاستثمار من استثمارات بالقيمة العادلة إلى استثمار في شركة زميلة، وذلك وفقاً لمتطلبات المعايير الدولية للتقارير المالية IFRS 9 ومعيار IAS 28، نتيجة تحقيق تأثير جوهري على الشركة.

كما ارتفعت القيمة الدفترية للاستثمارات في الشركات الزميلة بشكل ملحوظ بمقدار 27.6 مليون دينار كويتي، من 88.1 مليون دينار كويتي في نهاية ديسمبر 2024 إلى 115.7 مليون دينار كويتي في نهاية ديسمبر 2025، ويُعزى ذلك بشكل رئيسي إلى إعادة تصنيف الشركة الأولى للاستثمار ونمو صافي أصول شركة الاستثمارات الوطنية (NIC).

كذلك ارتفعت حصة المجموعة من نتائج الشركات الزميلة من 5.9 مليون دينار كويتي في عام 2024 إلى 8.4 مليون دينار كويتي في عام 2025.

ننتقل الآن إلى الشريحة النهائية، والتي تقدم لمحة عامة عن المحفظة الاستثمارية للمجموعة. ارتفعت القيمة الإجمالية للاستثمار بشكل ملحوظ لتصل إلى 210.5 مليون دينار كويتي في نهاية عام 2025، مقارنة بـ 145.6 مليون دينار كويتي في نهاية عام 2024، ما يمثل نمواً قوياً بنسبة 44.6%. ويُعزى هذا الارتفاع بشكل رئيسي إلى التغييرات في القيمة العادلة لاستثمارتنا.

تمثل الأسهم المسعرة ضمن استثمارات بالقيمة العادلة من خلال الدخل الشامل الآخر نسبة 65.7% من المحفظة، بقيمة 138.3 مليون دينار كويتي، في حين تمثل الأوراق المالية غير المسعرة ضمن نفس الفئة نسبة 28.3% بقيمة 59.6 مليون دينار كويتي كما في ديسمبر 2025. كما بلغت استثمارات المجموعة بالقيمة العادلة من خلال الأرباح أو الخسائر 6.3 مليون دينار كويتي، مقارنة بـ 3.8 مليون دينار كويتي في نهاية ديسمبر 2024. وبلغت قيمة الصناديق المدارة 6.3 مليون دينار كويتي في نهاية ديسمبر 2025، مقارنة بـ 5.8 مليون دينار كويتي في نهاية ديسمبر 2024، وتتكون بشكل رئيسي من الاستثمارات في وحدات حقوق الملكية.

ويحتفظ بالاستثمارات بالقيمة العادلة من خلال الدخل الشامل الآخر في أدوات حقوق ملكية تتماشى مع الأهداف الاستراتيجية متوسطة إلى طويلة الأجل، مع الحفاظ على محفظة متنوعة عبر قطاعات وجغرافيات مختلفة لتقليل المخاطر، وتمثل هذه الاستثمارات 97.0% من إجمالي محفظة استثماراتنا. وبذلك أختتم عرضي حول الأداء المالي للمجموعة لعام 2025. شكراً لكم جميعاً على وقتكم ومشاركتم الفعالة.

نسأل الله أن يحفظكم ويحفظ دولة الكويت. وأعيد الكلمة الآن إلى السيد /محمود لبدء جلسة الأسئلة والأجوبة.

السيد/ محمود المحمود: شكراً سيد / أحمد. سنبدأ الآن جلسة الأسئلة والأجوبة، وسنبدأ ببعض الأسئلة التي تم استلامها مسبقاً.

جلسة الأسئلة والأجوبة :

1. في ضوء أداء قطاع الاستثمارات، هل لدى المجموعة خطط للتوسع في هذا المجال؟

السيد/ باسل كنعان: كما ذكرنا سابقاً، تقوم الإدارة بشكل مستمر بتقييم الفرص الاستثمارية المناسبة لتعزيز التنويع والربحية، ويشمل ذلك البحث عن استثمارات استراتيجية في الشركات الزميلة بالإضافة إلى الاستحواذ على شركات تابعة.

2. كيف من المتوقع أن يؤثر الوضع الإقليمي الحالي على عملياتكم؟

السيد/ باسل كنعان: هذا سؤال جيد، كما تعلمون، فإن التصعيد الإقليمي الحالي قد أثر بشكل كبير على الشحن البحري، مما أدى إلى ارتفاع أسعار المعادن وزيادة تكاليف الشحن وارتفاع أقساط التأمين. وتقوم الإدارة التنفيذية وفرق الخدمات اللوجستية بمتابعة الوضع عن كثب، كما تعمل بشكل فعال على استكشاف حلول بديلة، بما في ذلك خيارات النقل البري وأساليب توريد أكثر كفاءة من حيث التكلفة.



شركة مجموعة الخليج للكابلات والصناعات الكهربائية ش.م.ك.ع

السيد/ محمود المحمود: تلك هي جميع الأسئلة التي تم استلامها اليوم. وبما أنه لا توجد أسئلة أخرى، سنختتم
المكالمة.

في حال وجود أي استفسارات إضافية، يرجى إرسالها إلى البريد الإلكتروني لعلاقات المستثمرين:
investor.relations@gulfcable.com

نشكركم على حضوركم هذه المكالمة، ونتطلع إلى لقاءكم مرة أخرى.

INVESTORS PRESENTATION

Year Ended 31 December 2025



Gulf Cables & Electrical Industries Group Co. K.S.C.P
شركة مجموعة الخليج للكابلات والصناعات الكهربائية ش.م.ك.ع

2025

Cables that pulse with life

Disclaimer

FORWARD-LOOKING STATEMENTS

The information set out in this presentation and provided in the discussion subsequent thereto does not constitute an offer or solicitation of an offer to buy or sell securities. It is solely for use as an investor presentation and is provided as information only. This presentation does not contain all of the information that is material to an investor.

This presentation has been prepared by, and is the sole responsibility of, Gulf Cables & Electrical Industries Group Co. (“Group”). The information herein may be amended and supplemented and may not as such be relied upon for the purpose of entering into any transaction.

This document is furnished to you solely for your information. You may not reproduce it or redistribute it to any other person.

No person shall have any right of action against the Group or any other person in relation to the accuracy or completeness of the information contained in this presentation. Nothing in this presentation shall form the basis of any contract or commitment whatsoever.

No person is authorized to give any information or to make any representation not contained in and not consistent with this presentation, and if given or made, such information or representation must not be relied upon as having been authorized by or on behalf of the Group.

This presentation does not disclose all the risks and other significant issues related to an investment in any securities/transaction. Past performance is not indicative of future results. The Group is under no obligation to update or keep current the information contained herein.

This presentation may contain forward-looking statements that involve assumptions, risks and uncertainties. These statements may be identified by such words as “may”, “plans”, “expects”, “believes” and similar expressions or by their context. The Group does not assume any obligation to update its views of such risks and uncertainties or to publicly announce the result of any revisions to the forward-looking statements made herein.

ROUNDING ADJUSTMENTS

Certain monetary amounts, percentages and other figures included in this presentation have been subject to rounding adjustments. Accordingly, figures shown as totals in certain tables or charts may not be the arithmetic aggregation of the figures that precede them, and figures expressed as percentages in the text may not total 100% or, as applicable, when aggregated, may not be the arithmetic aggregation of the percentages that precede them.

Contents



Group Overview



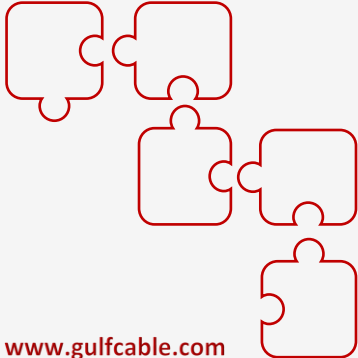
Performance Highlights



Financial Overview



Appendix





Group Overview

About Gulf Cables & Electrical Industries Group Co. K.S.C.P

Gulf Cables & Electrical Industries Group Co. K.S.C.P. (“Gulf Cables Group”) is a leading Kuwaiti industrial company operating in manufacturing and the distribution of electrical cables and related products, as well as maintaining strategic investments across select sectors. Established in 1975 and listed on Bursa Kuwait since 1984, Gulf Cables Group has grown into one of Kuwait’s most trusted industrial brands, serving clients across the GCC and international markets.

The Group operates state-of-the-art manufacturing facilities in Kuwait and Jordan and maintains a joint venture partnership with Riyadh Cables in the Kingdom of Saudi Arabia, strengthening its regional industrial footprint and technical capabilities. Headquartered in Sabhan Industrial Area, Kuwait, Gulf Cables Group continues to uphold its legacy of quality, reliability, and innovation.

In parallel with the core manufacturing operations, the Group adopts a strategic investment approach, channeling operational reserves into opportunities that complement its industrial foundation and contribute to long-term value creation. The Group’s investment portfolio spans a diverse range of asset classes, including strategic equity holdings in leading listed and unlisted companies across the industrial, financial, and other key sectors. These investments are carefully selected to align with Gulf Cables’ operational strengths, industry outlook, and risk tolerance.





Vision

To establish Gulf Cables Group as the leading regional industrial champion, recognized for advanced technology, comprehensive quality standards, and diversified solutions through highly skilled local expertise at competitive prices.

Mission

To serve as a trusted regional benchmark in the manufacture of electrical and telecommunications cables, delivering superior quality, diverse solutions, and innovative services that exceed customer expectations, create sustainable value for shareholders, and contribute positively to the communities in which we operate.

Board of Directors



Asaad Ahmad Al- Banwan
Chairman



Bader Naser Al-Kharafi
Vice Chairman



Sabah Khalid Al-Ghanim
Director (Non-Executive)



Bader Mohammad Al-Juan
Director (Independent)



Jamal Naser Al-Falah
Director (Independent)



Juhail Mohammad Al-Juhail
Director (Non-Executive)



Mohammad Saad Al-Saad
Director (Non-Executive)



Yousef Ibrahim Al- Raqm
Director (Non-Executive)

Key Management



Basel Kanaan
Chief Executive Officer



Abdullah Al-Terkait
Chief Investment Officer



Ahmad Tayem
Executive Director- Finance



Gamil Elsecotty
Chief Operating Officer



Nasser Kannan
Executive Director – Admin & Public Relations



Abdulrazak Al-Dobayan
Executive Director – Sales and Marketing

Key Business Verticals

	Industrials	Financials	Other
Consolidated / Controlled	<p>شركة مجموعة الخليج للكابلات والصناعات الكهربائية ش.م.ك.ع. - الكويت Gulf Cables & Electrical Industries Group Co. K.S.C.P. - KUWAIT</p> <p>شركة الخليج للكابلات والصناعات المتعددة - الأردن Gulf Cable & Multi Industries Co. - Jordan</p>		<p>Refrigeration and A/C Systems Company (RASCO)</p> <p>Care For Buildings And Cities Cleaning Contracting Co. W.L.L. شركة الرعاية لمقاومة تلوث المباني والمدن - د.م.م</p>
Associates / Joint Ventures		<p>شركة الاستثمارات الوطنية National Investments Company</p> <p>الأول للاستثمار FIRST INVESTMENT</p>	<p>TEAM</p>
Material Investments	<p>فولاد FOULATH</p> <p>SHUAIBA INDUSTRIAL CO. (K.P.S.C)</p>	<p>بورصة الكويت BOURSA KUWAIT</p> <p>أصول Osoul للإستثمار INVESTMENT</p>	<p>اركان ARKAN</p> <p>الشركة العمالية للطاقة (ش.م.ك.م) Action Energy Company (K.S.C.C)</p> <p>أسيكو ACICO</p>

Performance Highlights



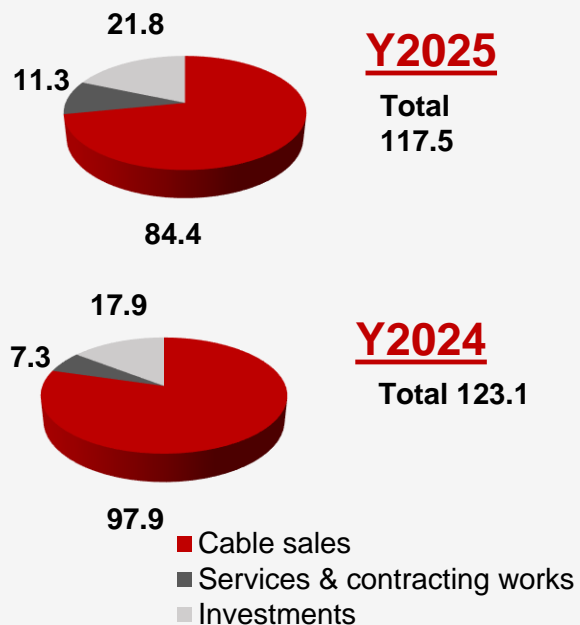
¹ Total revenue consist of cable sales, contracting revenue and investment revenue.

² Proposed by the Board of Directors and subject to General Assembly approval.

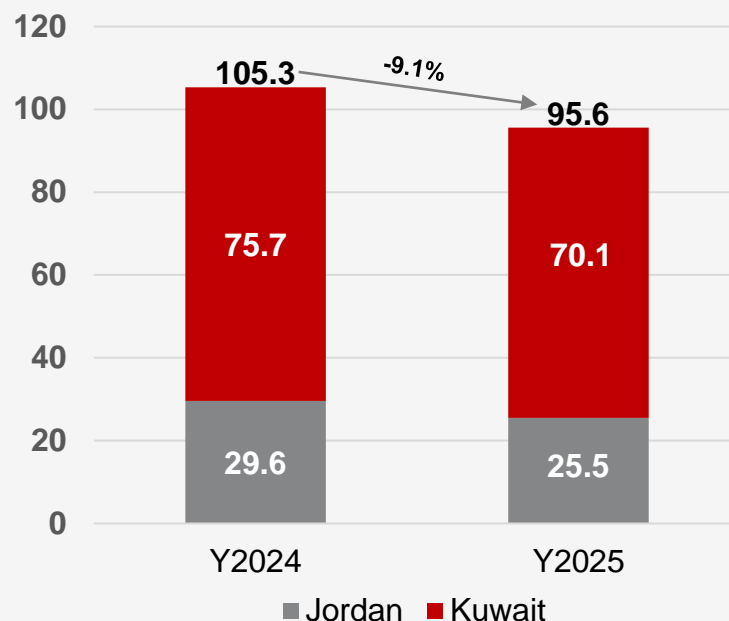
Note: all figures are in KWD (except Production)

Financial Overview – Group

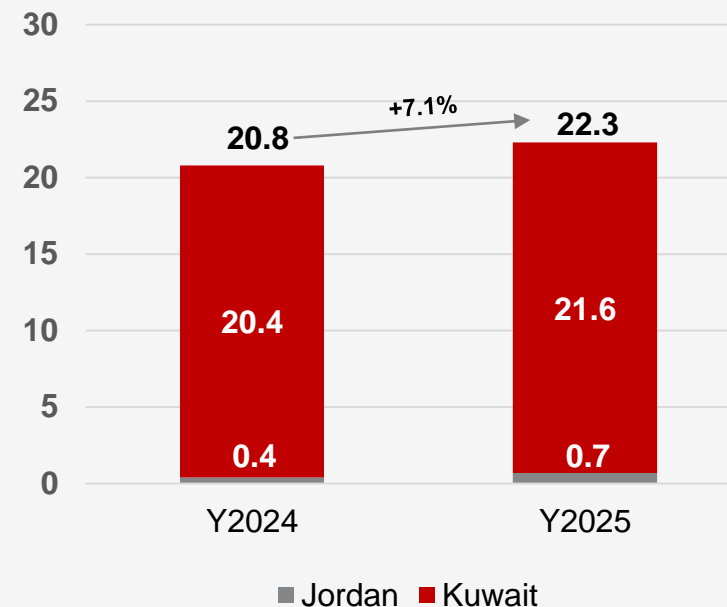
Total Revenue Breakdown
Million - KWD



Sales & Contracting Revenue
Million – KWD



Net Profit Breakdown by Country
Million - KWD

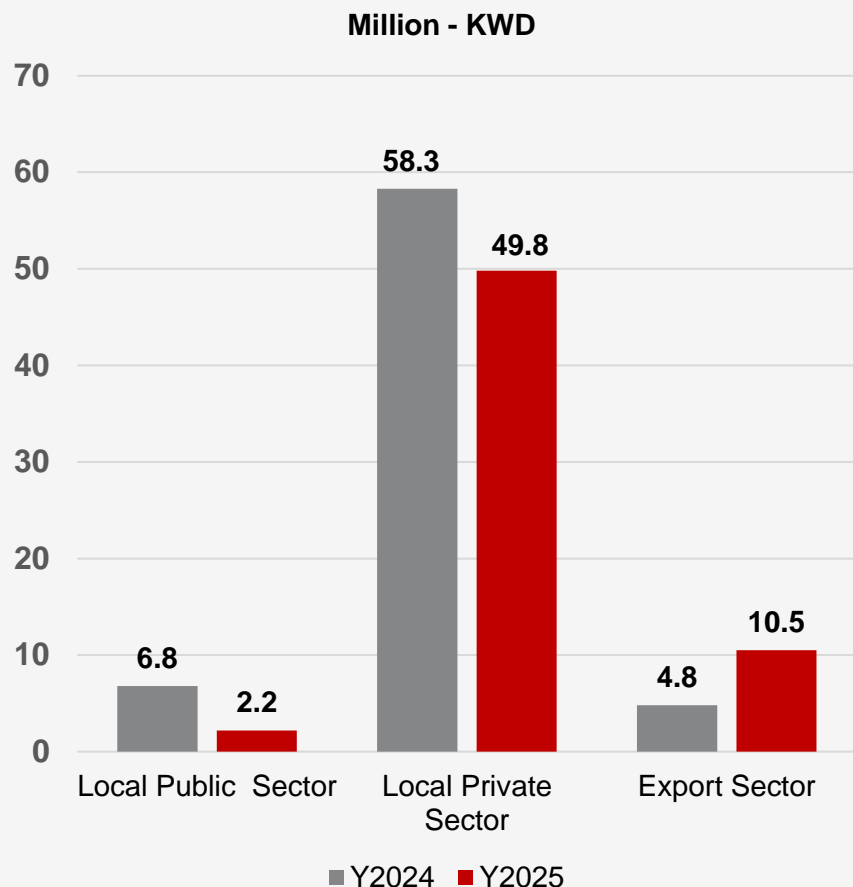


In Y2025:

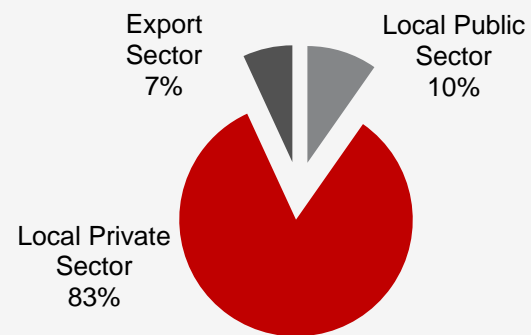
- Total revenue declined by 4.6% compared to Y2024 from KWD 123.1m to KWD 117.5m.
- Investment revenue grew by 22.1 % from KWD 17.9m in Y2024 to KWD 21.8m.
- Total Sales & contracting revenue for the Group saw a 9.1% reduction compared to Y2024.

Financial Overview - Gulf Cables Kuwait (Standalone)

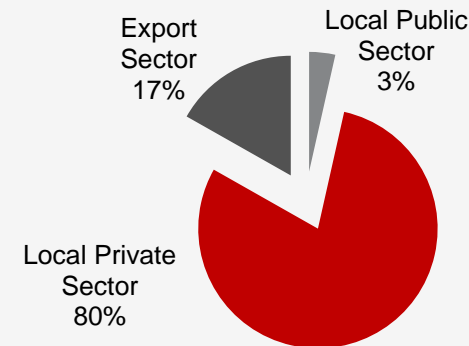
Breakdown of Cable Sales by Sector



Y2024



Y2025



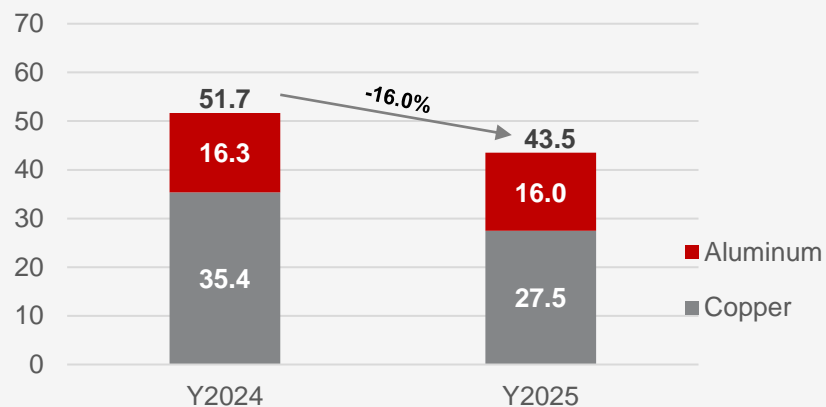
Description (Million, KWD)	Y2024	Y2025	Change	% Change
Local Public Sector	6.8	2.2	-4.6	-67.2%
Local Private Sector	58.3	49.8	-8.5	-14.7%
Export Sector	4.8	10.5	5.7	117.5%
Total Sales	69.9	62.5	-7.4	-10.7%

In Y2025:

- Total sales experienced a drop of 10.7% compared to Y2024, due to the less demand from private contractors of MEW and PAHW; also reduced requirement from public sector.
- Both the local public and private sectors saw a decrease in sales compared to Y2024.
- Export sector shows an exceptional growth of 117.5% compared to Y2024.

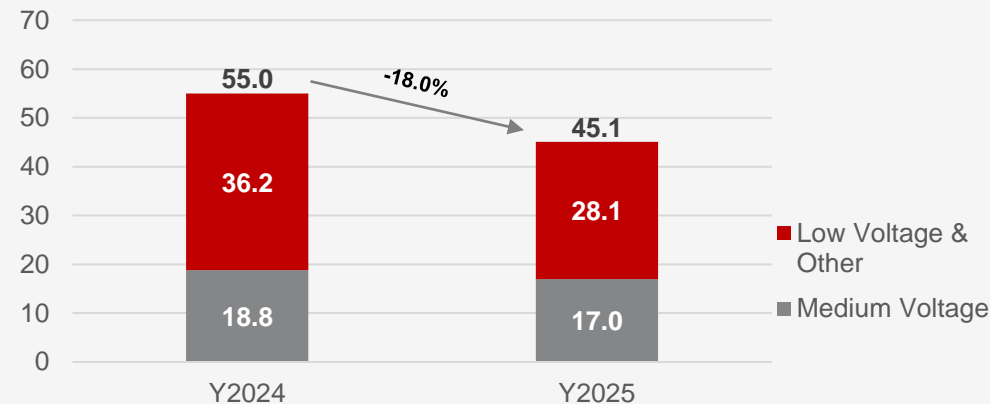
Financial Overview – Group Production and Sales by Weight

Production Breakdown by Material
Quantity in ('000') Metric Ton



Production Breakdown by Material	Y2024 MT	Y2025 MT	% Change
Copper Cables (Low & Medium Voltage)	35,466	27,447	-22.6%
Aluminum Cables (Low & Medium Voltage)	16,271	16,005	-1.6%
Total Cables	51,737	43,452	-16.0%

Sales Breakdown by Product
Quantity in ('000') Metric Ton














Sales Breakdown by Product	Y2024 MT	Y2025 MT	% Change
Medium Voltage Cables	18,786	17,005	-9.5%
Low Voltage and Other Cables	36,243	28,129	-22.4%
Total Cables	55,029	45,134	-18.0%

In Y2025:

- In production, total cable sales saw a decrease of 16.0% compared to Y2024.
- Total cables sales weight experienced a decrease of 18.0%.

Financial Overview - Ratio Analysis

Ratios	Y2024	Y2025	Change
<u>Profitability</u>			
Gross Profit Margin - %	14.8%	 11.6%	-3.2%
EBITDA Margin - %	24.0%	 28.3%	4.3%
Net Profit Margin - %	19.7%	 23.3%	3.6%
ROA on Average Assets - % (with investment income)	6.9%	 6.2%	-0.7%
ROE on Average Equity - % (with investment income)	8.3%	 7.2%	-1.1%
<u>Leverage</u>			
Debt to Assets Ratio - %	8.8%	 7.2%	-1.6%
Debt to Equity Ratio-%	10.6%	 8.3%	-2.3%
Interest Coverage Ratio	15.5	 15.5	0.0
<u>Liquidity</u>			
Current Ratio	2.33	 1.48	-0.85
Quick Ratio	0.93	 0.63	-0.30
Working Capital to Total Assets	0.13	 0.05	-0.08

In Y2025:

- The Group's gross profit margin reduced from 14.8% to 11.6% due to the less cable sales to local private and public sectors.
- EBITDA margin increased from 24.0% in Y2024 to 28.3% in Y2025.
- Debt percentage of assets and debt to equity ratios increased notably compared to Y2024.
- The interest coverage ratio remain same as Y2024.
- The current ratio experienced a decrease of 0.8 in Y2025.
- Working capital to total assets decreased from 0.13 in Y2024 to 0.05.

Financial Overview - Financial Position & Cash Flow Statements

Financial Position (Million, KWD)	Dec. 2024	Dec. 2025	Change	% Change
Non-Current Assets	250.5	338.9	88.4	35.3%
Current Assets	75.6	58.3	-17.3	-22.9%
Total Assets	326.1	397.2	71.1	21.8%
Non-Current Liabilities	21.7	11.6	-10.1	-46.5%
Current Liabilities	32.4	39.3	6.9	21.1%
Total Liabilities	54.1	50.9	-3.2	-6.0%
Total Equity	272.0	346.3	74.3	27.3%
Total Liabilities & Equity	326.1	397.2	71.1	21.8%

Cash Flow Statement (Million, KWD)	Y2024	Y2025	Change	% Change
Profit From Operations	20.8	22.3	1.5	7.1%
Non-Cash Adjustments	-11.8	-12.9	-1.1	-8.9%
Changes in Working Capital	3.3	4.6	1.3	41.5%
Net Cash Flow - Operating Activities	12.3	14.0	1.7	14.6%
Net Cash Flow - Investing Activities	4.0	0.0	-4.0	-100.4%
Net Cash Flow - Financing Activities	-18.9	-16.9	2.0	10.5%
Decrease in Cash and Cash Equivalents	-2.6	-2.9	-0.3	-11.4%
Cash and Cash Equivalents at end of the year	6.8	3.9	-2.9	-43.4%

In Y2025:

- Non-current assets increased by 35.3% in Dec.2025, driven by increase in the carrying value of investments in associates and investments at FVTOCI.
- Total liabilities decreased by 6.0% mainly due to a reduction in other payable.
- Shareholder's equity displayed a substantial increase of 27.3% from Dec.2024 mainly due to increase in the fair value of the investments at FVTOCI.
- Cash inflow from operating activities increased During Y20205 to KWD 14m compared to KWD 12.3m in Y2024.
- Cash outflow of KWD 16.9 million from financing activities is mainly attributable to the payment of shareholders' cash dividends amounting to KWD 14.4m.
- Overall cash and cash equivalents decreased by KWD 2.9m compared to end of Y2024.

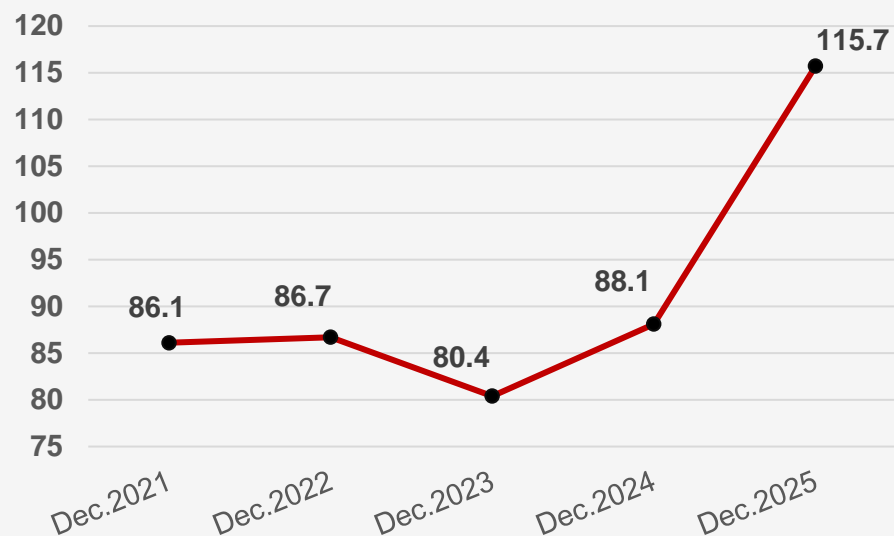
Financial Overview – Investments in Associates

NIC		HEISCO		First Inv. Co.		Team Holding	
 شركة الاستثمارات الوطنية National Investments Company		 HEISCO		 الأول للاستثمار FIRST INVESTMENT Integration & Creativity		 TEAM HOLDING COMPANY	
Group's Effective Ownership interest							
Dec. 2024	Dec. 2025	Dec. 2024	Dec. 2025	Dec. 2024	Dec. 2025	Dec. 2024	Dec. 2025
26.98%	26.99%	28.33%	28.33%	15.30%	27.07%	50.00%	50.00%

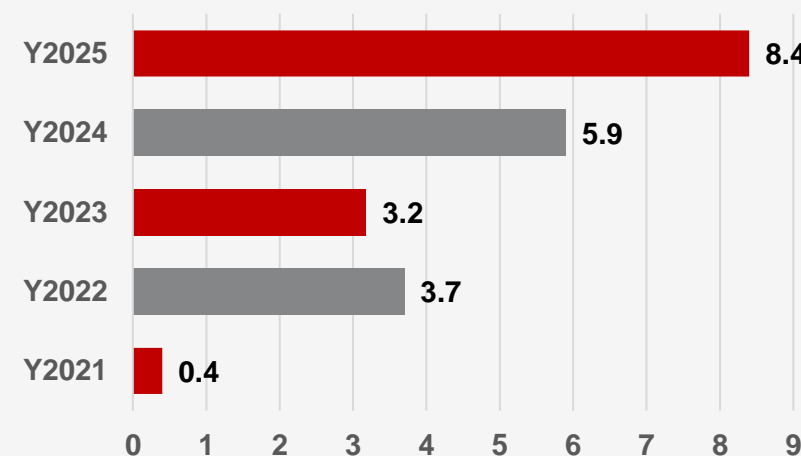
In Y2025:

- On 30th Sept.2025 the Group decided to reclassify its investment in First Investment Co. shares from an investment measured at fair value through profit or loss and other comprehensive income to an investment in an associate company, as the Group obtained significant influence over the company by increasing its ownership to 27.07%
- GC carrying value of ownership interest in the four associates increased by 31.3% from KWD 88.1m in Dec.2024 to KWD 115.7m in Dec.2025.
- Share of results of associates increased to KWD 8.4m in Y2025 compared to KWD 5.9m in Y2024.

Carrying Value of Group's Ownership Interest
Million – KWD



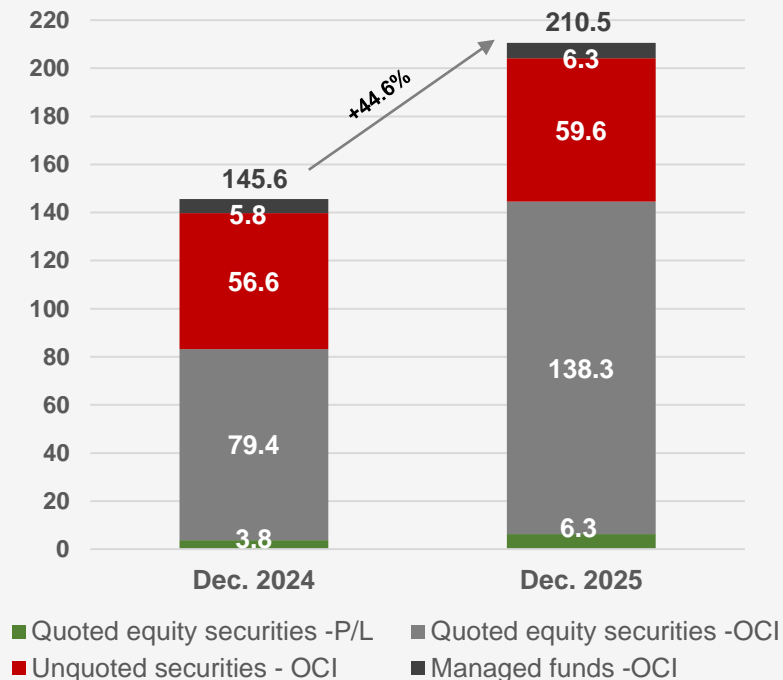
Share of Results
Million – KWD



Financial Overview - Investments at FVTOCI & FVTP/L

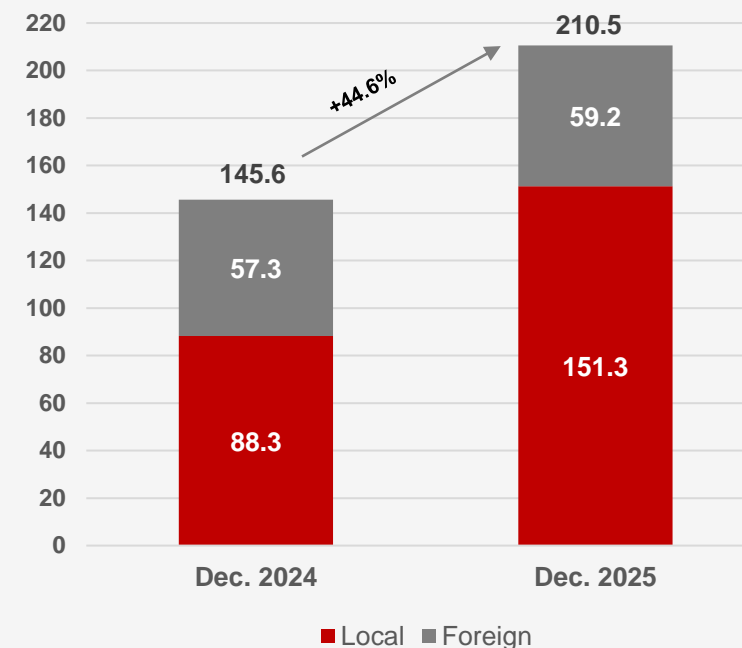
Investment Portfolio Breakdown

Million - KWD



Investments Geographical Breakdown

Million - KWD



In Y2025:

- Total investments at FVTOCI & FVTP/L increased by 44.6% from Dec.2024.
- Local investments constitute 71.9% of the total investments.
- Dividend income recognized on investments at FVTOCI & FVTP/L is KWD 7.6m compared to KWD 11.6m in Y2024.
- Gains from investments at FVTP/L amounted to KWD 5.8m compared to minimal amount of 0.2m in Y2024.

QUESTIONS & ANSWERS



APPENDIX



Consolidated Statement of Financial Position

	31 Dec. 2024	31 Dec. 2025
Assets (KWD)		
<u>Non-current assets</u>		
Goodwill and other intangible assets	7,790,389	7,670,838
Property, plant and equipment	9,615,133	8,566,475
Right of use assets	301,076	76,427
Investments in associates & joint venture	90,713,766	118,303,938
Investments at fair value through other comprehensive income	141,821,815	204,187,265
Other receivables	292,842	134,520
	250,535,021	338,939,464
<u>Current assets</u>		
Inventories	45,494,341	33,487,754
Trade accounts receivable	15,963,732	10,677,218
Other receivables and prepayments	2,585,369	2,708,053
Investments at fair value through profit or loss	3,798,808	6,318,061
Cash and cash equivalents	7,740,901	5,059,216
	75,583,151	58,250,302
Total Assets	326,118,172	397,189,766

	31 Dec. 2024	31 Dec. 2025
Liabilities (KWD)		
<u>Non-current liabilities</u>		
Provision for employees' end of service benefits	5,609,216	5,950,218
Borrowings	16,053,000	5,520,000
Other payables	27,563	143,442
Lease liabilities	23,899	10,551
	21,713,678	11,624,211
<u>Current liabilities</u>		
Trade accounts payable	3,785,272	3,164,742
Other payables and accruals	15,652,005	10,912,640
Due to related party	-	1,961,135
Lease liabilities	268,042	10,674
Borrowings	12,044,495	22,274,000
Due to banks	697,782	983,462
	32,447,596	39,306,653
Total Liabilities	54,161,274	50,930,864
Equity (KWD)		
Share capital	20,993,131	20,993,131
Share premium	29,160,075	29,160,075
Treasury shares	(2,244,008)	(2,599,824)
Statutory, voluntary and general reserves	76,290,067	78,609,419
Other components of equity	92,423,573	154,339,138
Retained earnings	54,804,385	65,196,196
Total equity attributable to the owners of the Parent Company	271,427,223	345,698,135
Non-Controlling Interests	529,675	560,767
Total Equity	271,956,898	346,258,902
Total Equity and Liabilities	326,118,172	397,189,766

Consolidated Statement of Profit or Loss

	Y2024	Y2025
Revenue (KWD)		
Sales and contracting revenue	105,265,277	95,640,393
Cost of revenue	(89,676,145)	(84,575,179)
Gross profit	15,589,132	11,065,214
Gains from investments at FVTPL	157,553	5,822,495
Dividend income	11,602,247	7,588,938
Other investment gain / (losses)	107,381	(41,862)
Share of results of associates & joint venture	6,014,093	8,461,818
Interest & other income	268,928	235,232
Foreign currency exchange gain	511,744	308,364
	34,251,078	33,440,199

Expenses and other charges (KWD)		
General and administrative expenses	(5,868,652)	(6,683,047)
Commercial expenses	(2,830,769)	(2,602,170)
Provision reversal /(charge) for slow-moving inventories – net	102,160	(159,742)
Provision (charge) /reversal for doubtful debts – net	(2,199,438)	1,068,564
Finance costs	(1,508,772)	(1,617,674)
	(12,305,471)	(9,994,069)

	Y2024	Y2025
Profit before provision for taxation and Board of Directors' remuneration	21,945,607	23,446,130
Provision for taxation	(854,186)	(886,468)
Board of Directors' remuneration	(305,000)	(305,000)
Profit for the Year	20,786,421	22,254,662
Profit for the period attributable to:		
Owners of the Parent Company	20,762,506	22,218,112
Non-controlling interests	23,915	36,550
Profit for the Year	20,786,421	22,254,662
Earnings Per share	100 Fils	107 Fils

Common Size Analysis - Consolidated Statement of Financial Position

	31 Dec. 2024	31 Dec. 2025
Assets		
<u>Non-current assets</u>		
Goodwill and other intangible assets	2.39%	1.93%
Property, plant and equipment	2.95%	2.16%
Right of use assets	0.09%	0.02%
Investments in associates & joint venture	27.82%	29.79%
Investments at fair value through other comprehensive income	43.49%	51.41%
Other receivables	0.09%	0.03%
	76.82%	85.33%
<u>Current assets</u>		
Inventories	13.95%	8.43%
Trade accounts receivable	4.90%	2.69%
Other receivables and prepayments	0.79%	0.68%
Investments at fair value through profit or loss	1.16%	1.59%
Cash and cash equivalents	2.37%	1.27%
	23.18%	14.67%
Total Assets	100%	100%

In Y2025:

- The percentage of total non-current assets increased from 76.82% in Dec.2024 to 85.33% in Dec.2025, while the percentage of total current assets has decreased proportionately from 23.18% to 14.67%.
- The percentage of total liabilities dropped from 16.61% in Dec. 2024 to 12.82% in Dec.2025, on the other hand, the percentage of total equity attributable to the owners of the parent company rose from 83.23% to 87.04%.

	31 Dec. 2024	31 Dec.. 2025
Liabilities		
<u>Non-current liabilities</u>		
Provision for employees' end of service benefits	1.72%	1.50%
Borrowings	4.92%	1.38%
Other payables	0.01%	0.04%
Lease liabilities	0.01%	0.00%
	6.66%	2.92%
<u>Current liabilities</u>		
Trade accounts payable	1.16%	0.08%
Other payables and accruals	4.80%	2.75%
Due to related party	-	0.49%
Lease liabilities	0.08%	0.00%
Borrowings	3.69%	5.61%
Due to banks	0.21%	0.25%
	9.95%	9.90%
Total Liabilities	16.61%	12.82%
Equity		
Share capital	6.44%	5.29%
Share premium	8.94%	7.34%
Treasury shares	(0.69%)	(0.65%)
Statutory, voluntary and general reserves	23.39%	19.79%
Other components of equity	28.34%	38.86%
Retained earnings	16.81%	16.41%
Total equity attributable to the owners of the Parent Company	83.23%	87.04%
Non-Controlling Interests	0.16%	0.14%
Total Equity	83.39%	87.18%
Total Equity and Liabilities	100%	100%

Common Size Analysis - Consolidated Statement of Profit or Loss

	Y2024	Y2025
Revenue		
Sales and contracting revenue	100.00%	100.00%
Cost of revenue	(85.19%)	(88.43%)
Gross profit	14.81%	11.57%
Gains from investments at FVTPL	0.15%	6.09%
Dividend income	11.02%	7.93%
Other investment gain / (losses)	0.10%	(0.04%)
Share of results of associates & joint venture	5.71%	8.85%
Interest & other income	0.26%	0.25%
Foreign currency exchange gain	0.49%	0.32%
	32.54%	34.96%

Expenses and other charges		
General and administrative expenses	(5.58%)	(6.99%)
Commercial expenses	(2.69%)	(2.72%)
Provision reversal /(charge) for slow-moving inventories – net	0.10%	(0.17%)
Provision (charge) /reversal for doubtful debts – net	(2.09%)	1.12%
Finance costs	(1.43%)	(1.69%)
	(11.69%)	(10.45%)

	Y2024	Y2025
Profit before provision for taxation and Board of Directors' remuneration		
	20.85%	24.51%
Provision for taxation	(0.81%)	(0.93%)
Board of Directors' remuneration	(0.29%)	(0.32%)
Profit for the Year	19.75%	23.27%

In Y2025:

- The percentage of gross profit decreased from 14.81% to 11.57%.
- Share of results of associates & joint venture increased by 3.14% from 5.71% in Y2024 to 8.85%.
- Expenses and other charges decreased by 1.24% compared to Y2024
- Profit for the period percentage shows an increase from 19.75% to 23.27%.



Gulf Cables & Electrical Industries Group Co. K.S.C.P
 شركة مجموعة الخليج للكابلات والصناعات الكهربائية ش.م.ك.ع

THANK YOU



www.gulfcable.com

Cables that pulse with life

www.gulfcable.com



Management System
 ISO 9001:2015
 ISO 14001:2015
 ISO 45001:2018



www.tuv.com
 ID: 3000642719

